



## **COMMUNIQUÉ DE PRESSE**

### ***Bilan annuel WIKUS 2022***

***L'exercice 2022 a été marqué par les évolutions dynamiques de l'économie mondiale. Dans ce contexte volatile, la société WIKUS-Sägenfabrik Wilhelm H. Kullmann GmbH & Co. KG s'est concentrée sur le client et a posé avec succès les jalons pour l'avenir.***

**Spangenberg, le 5 janvier 2023 :** — La société WIKUS est confiante pour l'avenir : l'exercice 2022 a été positif et les nombreuses commandes en cours devraient permettre d'atteindre les objectifs de vente ambitieux fixés pour 2023 – malgré les crises internationales et l'instabilité des marchés. Ces résultats sont le fruit de l'optimisation des processus, de la qualité élevée des produits « Made in Germany » et surtout de la priorité donnée à la proximité avec les clients lors de la conception des outils de sciage et des services. Cela assure une valeur ajoutée aux clients qui, avec WIKUS à leurs côtés, bénéficient toujours des meilleurs conseils, y compris dans un contexte de crise.

Rétrospective 2022 : ce que WIKUS a réalisé au cours des 12 derniers mois

### ***Stratégie internationale de croissance : plus de proximité avec les clients sur place***

Afin de répondre aux besoins des clients, il faut des interlocuteurs sur place : en 2022, WIKUS a donc renforcé les équipes des filiales [WIKUS Nordic et WIKUS Canada](#) en désignant de nouvelles personnes aux postes stratégiques et en engageant du personnel. Chez [WIKUS Austria](#) aussi, il y a eu du changement : l'ancien gérant Harald Bauernfeind, qui a fortement contribué à l'évolution de la filiale WIKUS Austria, a pris une retraite bien méritée. Il a été remplacé par Martin Käfer qui avait déjà de longues années d'expérience dans la gestion en tant que directeur des ventes chez WIKUS AT.

Ces changements chez WIKUS Nordic et WIKUS Canada reposent sur la stratégie de vente internationale [Wlgrow25](#). Outre l'attention accrue accordée aux clients, les objectifs de cette stratégie sont une croissance durable et la pénétration de marchés potentiels dans le monde entier. La création de la nouvelle [filiale WIKUS SIERRAS CINTAS](#) dans la ville mexicaine de Querétaro est par exemple un jalon supplémentaire qui devrait permettre de répondre avec succès à la demande élevée de produits WIKUS tout en se rapprochant des clients. Avec cette nouvelle filiale au Mexique, qui débutera son travail le 1<sup>er</sup> février 2023, le fabricant international de rubans de scie sera

désormais présent sur onze sites et sur trois continents. La fondation d'une nouvelle filiale en Italie est également prévue pour le courant de l'année 2023.

### ***Lames de scies circulaires de précision : résultats exceptionnels et nouveau poste de vente***

En 2022, il y a eu du changement sur le site allemand pour [les lames de scies circulaires de précision](#) : pour la première fois, un poste de vente a été spécialement créé pour un segment de produits. Cette étape stratégique devrait permettre à WIKUS de renforcer sa position sur ce marché important. Cette évolution aussi repose sur la stratégie de vente [Wlgrow25](#), qui outre la désignation de nouvelles personnes à certains postes comprend également la formation et la formation continue des techniciens et des cadres et la création de nouveaux postes dans la production et dans la formation au siège de l'entreprise à Spangenberg.

WIKUS a connu une réussite particulière dans le segment de lames de scies circulaires de précision : les lames de scies circulaires de précision [KREOS®](#) et [MIRUS®](#) ont obtenu d'excellents résultats sur le terrain et ont contribué à une augmentation maximale de l'efficacité de la production. Pour 1 000 coupes dans des matériaux difficiles à usiner, les utilisateurs n'ont eu besoin que d'une lame de scie circulaire de précision haute performance MIRUS®, alors que jusqu'à présent, il fallait 10 lames de scie circulaire HSS pour cela. Avantages pour les clients : une longévité élevée, une amélioration des coûts par coupe et du rapport qualité/prix, ainsi qu'une réduction des coûts de coupe et des temps morts pour les installations de production.

### ***Showroom en 3D et catalogue en ligne : des services numériques avec une valeur ajoutée***

Depuis février 2022, les clients peuvent s'informer rapidement, de manière détaillée et de partout sur les propriétés techniques des lames de scies circulaires de précision et sur l'ensemble de la gamme de produits WIKUS dans le [showroom virtuel en 3D](#). L'application permet également de demander directement des devis. L'application en ligne souligne le rôle de WIKUS comme moteur de l'innovation dans le domaine des services numériques. Cette application est également utilisée à des fins de formation et de formation continue dans le cadre de la [Wlkademy®](#).

En août 2022, WIKUS a encore étendu son offre de services numériques : les clients ont désormais la possibilité de créer des [catalogues de produits personnalisés](#) en ligne et de décider eux-mêmes sur quels produits ils souhaitent obtenir des informations. En permettant une personnalisation quel que soit le moment et le lieu, ces deux services présentent des avantages pour les clients qui veulent répondre au besoin accru de flexibilité dans le monde économique actuel.

### ***Sécurité de production et d'approvisionnement de WIKUS malgré l'instabilité du marché***

Pour les clients, la [sécurité de production et d'approvisionnement](#) est particulièrement importante pour le moment : deux points que WIKUS peut assurer, malgré la volatilité des marchés, la demande en constante augmentation et la hausse des prix des matières premières sur les marchés internationaux. Différentes mesures qui comprennent l'augmentation du parc de machines et du personnel, mais aussi

l'amélioration des processus de production et la réduction des ressources utilisées, ont permis à WIKUS de fournir aux clients des garanties, mais aussi des produits de meilleure qualité en 2022. Dès le milieu de l'année 2022, les [rubans de scie bimétal SKALAR® M42 et SELEKTA® GS M42](#) ont commencé à être produits à la chaîne et ont été pourvus d'une finition Superfinish optimisée. Cela a non seulement permis d'augmenter l'efficacité de la production de WIKUS, mais également la qualité de fabrication et donc la qualité des rubans de scie. D'autres produits suivront. Pour 2023, d'autres investissements sont prévus dans l'augmentation du parc de machines et dans de nouvelles technologies de production afin de répondre à la demande croissante et d'améliorer l'efficacité d'approvisionnement.

Dans le même temps, WIKUS fait profiter ses clients de la baisse des prix sur le marché international : après une diminution du prix de l'acier à large bande laminée à chaud, WIKUS a également réduit son [supplément de prix à 0 %](#) à la fin de l'année. Ce supplément était appliqué depuis 2021 afin de compenser la variation des prix des matières premières et d'assurer la continuité de la production.

### ***Un avenir centré sur l'efficacité énergétique et la conscience écologique : les certifications ISO***

Dans le contexte économique actuel et avec la hausse du prix de l'énergie, de telles actions ne sont pas évidentes à mettre à œuvre, mais WIKUS a rapidement pris de mesures ciblées pour réduire sa consommation d'énergie. Les contingents d'électricité pour 2023 sont par exemple déjà assurés et la stratégie « zéro gaz » continue d'être appliquée pour permettre à la société d'agir sans dépendre des importations de gaz. En 2022, les systèmes de gestion de la qualité et de l'énergie ont été [recertifiés](#) ce qui confirme l'excellente efficacité énergétique de WIKUS et la qualité exceptionnelle des produits de l'entreprise.

WIKUS continue de miser sur ces normes reconnues internationalement : pour le second semestre 2023, la société espère obtenir une [certification ISO pour les systèmes de gestion de l'environnement](#). En tant qu'entreprise internationale, WIKUS souhaite ainsi montrer à ses fournisseurs et à ses partenaires qu'il est possible d'agir de manière globale et écologique dans l'industrie de la coupe et espère qu'ils la suivront sur le chemin de la réussite.

### ***Wiforum, conférence des partenaires et AMB : rencontres professionnelles et échange de savoirs***

Le thème de la première rencontre professionnelle à Spangenberg en juin 2022 était l'avenir de l'industrie de la coupe. Le [Wiforum 2022 et la conférence des partenaires](#) ont été l'occasion pour près de 150 clients et partenaires d'échanger et de partager des savoirs personnellement ou au cours de tables rondes avec des spécialistes du secteur. Qu'il s'agisse de stratégies de résilience sur les marchés volatiles, de l'importance de l'innovation et du changement ou du besoin accru d'agilité : l'événement en présentiel a montré au cours de conférences et de workshops comment les entreprises actives dans la production doivent se positionner pour l'avenir. À côté de cela, des excursions dans le monde innovant de la production et dans le centre de sciage WIKUS leur ont permis de découvrir comment on fabrique des outils de sciage innovants.

Au cours du salon [AMB à Stuttgart](#), WIKUS a également mis l'accent sur le dialogue avec les clients, sur les services et sur les conseils : les experts ont discuté avec les visiteurs du stand de la façon dont les solutions de sciage adaptées pouvaient optimiser leur processus de coupe, augmenter leur efficacité et ainsi améliorer la productivité globale de leur entreprise.

### ***Perspectives pour 2023 : une année anniversaire centrée sur le client et pleine d'optimisme pour l'avenir***

En 2023 aussi, la société WIKUS participera à des salons internationaux et recherchera le dialogue personnel avec les clients et les partenaires. Le salon international de l'industrie de la production EMO 203 qui se tiendra cette année à Hanovre et qui offrira une plateforme pour des discussions inspirantes sera certainement l'un des moments forts de cette année. Mais WIKUS a également à l'agenda de nombreux projets stratégiques et innovants qui résultent de la stratégie de l'entreprise. Avec WIKUS à leurs côtés, les clients peuvent donc compter sur un partenaire qui continuera d'assurer de la stabilité et de la croissance et qui souhaite façonner l'avenir du secteur avec ses clients et les conduire à la réussite. Cet optimisme pour l'avenir accompagnera WIKUS tout au long de cette année anniversaire durant laquelle la société fêtera ses 65 ans d'existence.

WIKUS tient à remercier tous ses clients et partenaires pour leur collaboration de longue date et vous souhaite une bonne année 2023 !

Restez toujours au courant des activités et nouveautés de WIKUS, et abonnez-vous à la [newsletter WIKUS](#), ou bien suivez-nous sur [LinkedIn](#) et [YouTube](#).

### **À propos de WIKUS**

*WIKUS – LA MEILLEURE QUALITÉ « MADE IN GERMANY »*

*WIKUS est l'un des leaders du marché dans le domaine du sciage de métaux et le plus grand fabricant européen de rubans de scie. Les utilisateurs dans le secteur de la production d'acier/du commerce de l'acier, dans les fonderies, dans le secteur de la construction de machines/d'outils, dans l'aéronautique/la navigation spatiale, dans le secteur automobile, dans la construction, dans le secteur de l'énergie, et dans bien d'autres secteurs, font confiance aux solutions hautement efficaces de WIKUS.*

*Avec les meilleurs matériaux, les procédés de fabrication les plus modernes et des contrôles de qualité permanents, la société WIKUS installée à Spangenberg en Hesse du Nord depuis 1958 respecte les normes les plus strictes lors de la fabrication des rubans de scie high-tech. Dans le même temps, le pouvoir d'innovation de cette entreprise familiale lui permet de mettre sur le marché des produits et des technologies de référence. En plus de sa gamme de produits performants, WIKUS offre de nombreux services adaptés aux différents produits. Des entreprises partenaires, ainsi que des sociétés de distribution et de services, assurent ainsi dans le monde entier un suivi personnalisé au niveau local.*

### **WIKUS-Sägenfabrik**

:

*Wilhelm H. Kullmann GmbH & Co. KG  
Melsunger Str. 30  
34286 Spangenberg  
Allemagne*

*Tél. : +49 5663 500 0  
Fax : +49 5663 500 57*

### **Interlocutrice pour la presse**

*Diana Thiel  
Responsable marketing*

*Tél. : +49 5663 500 109  
[marketing@wikus.de](mailto:marketing@wikus.de)*

[info@wikus.de](mailto:info@wikus.de)  
[www.wikus.de](http://www.wikus.de)