



## **NEWS SUL SITO WEB**

### ***WIKUS fonda la WIKUS SIERRAS CINTAS S. de R. L. De C.V. e ha così una nuova affiliata in Messico***

***WIKUS, il produttore leader europeo di lame a nastro, continua ad ampliare la sua posizione in America del Nord e in Sudamerica.***

**Spangenberg, 21.12.2022: —** Dal 25.11.2022, nella città di Querétaro, ha avviato la sua attività l'appena fondata affiliata WIKUS SIERRAS CINTAS S. de R. L. De C.V. Grazie alla sede in Messico, WIKUS è più vicina ai clienti regionali sul mercato di destinazione e può soddisfare ancora meglio le loro necessità.

#### ***Sfruttare il potenziale di crescita in America del Nord e Sudamerica***

Il 1° febbraio 2023 WIKUS accoglierà il nuovo amministratore delegato, Rafael Romero: questo messicano di nascita ha una vasta esperienza in ambito manageriale e, per ben sette anni, ha ricoperto diversi ruoli nel settore Automotive in Germania.

A fianco di Romero, Alberto Enriquez assume la posizione di Chief Sales Officer (CSO), con una pluriennale esperienza nelle vendite come National Country Sales Manager in Messico per l'affiliata WIKUS SAW TECHNOLOGY, Corp.

Gli USA a nord, il continente sudamericano a sud: grazie alla sua posizione geografica strategica, il Messico offre a WIKUS il substrato ideale per l'ulteriore crescita. Questo stato dalla popolazione numerosa e di lingua spagnola (al decimo posto per le popolazioni mondiali, con i suoi 129 milioni di abitanti) sul continente ha un importante ruolo per lo sviluppo politico e, nell'ambito delle collaborazioni con la Germania, passa le sue esperienze anche ad altri paesi della regione. La nuova affiliata di WIKUS ha sede nella centralissima città di Santiago de Querétaro (in breve: Querétaro) Con circa 1,05 milioni di abitanti (2020) è la capitale dell'omonimo stato federale e, anche grazie all'aeroporto internazionale, è patria di numerose industrie.

#### ***Nuova fondazione per proseguire l'andamento strategico***

“L'occupazione di importanti funzioni dirigenziali, orientate al futuro, e il posizionamento dei nostri team in mercati di potenziale sono attività fondamentali per WIKUS. Abbiamo intensificato questo percorso, rivolgendo lo sguardo agli obiettivi di crescita mondiale, già nel 2022 con nuove posizioni strategiche e ampliamenti di personale in Europa e America del Nord”, afferma Michael Möller, amministratore

delegato Direzione gruppo aziendale & vendite di WIKUS. “Con la nostra nuova affiliata in Messico siamo ora presenti in tutto il mondo, su tre continenti, con undici sedi e riusciamo così a soddisfare con successo la costante elevata richiesta di quei mercati, ma anche le richieste personalizzate dei clienti, grazie alla nostra vasta gamma di soluzioni.”

Era questo il fulcro delle misure avviate già nel 2021 con il progetto di vendita internazionale “Wigrow25” e con il quale WIKUS porta avanti una crescita globale sostenibile. Il progetto punta a garantire all’azienda una penetrazione totale in tutti i mercati con potenziale. Oltre a investimenti in infrastrutture e struttura aziendale, vi rientrano anche misure come l’ampliamento mirato dei canali di vendita digitali nonché della competenza nell’assistenza. Senza dimenticare gli ampliamenti di personale nonché la qualificazione mirata.